



Cámara  
de Comercio  
de Bogotá

# Oferta de soluciones digitales: Demo Tech Inmobiliario

**Iniciativa Cluster de Construcción**

1 y 2 de junio de 2022

# Listado de soluciones

1. Arcetec Soluciones Tecnológicas
2. Arkdia
3. B4B Company
4. DST Soluciones Tecnológicas
5. Elyssa
6. Finco
7. Hubspot
8. Imaginex
9. Ingenieros de Marketing
10. Koggi Technologies
11. Nuwwe
12. Plan Ok
13. Tramiti
14. Umbra 3D Studio
15. Wasi

Somos una empresa especializada en brindar soluciones tecnológicas: Integración y desarrollo de plataformas tecnológicas, análisis de datos, soporte e infraestructura tecnológica para redes internas y externas. Mediante atención personalizada, escuchando la necesidad de los clientes y traduciéndola en la solución que se adapta a lo que necesita. Implementando estándares de calidad y las últimas tendencias de Tecnologías de la Información.

## 1. TIPO DE SOLUCIONES

- Para gestión comercial: soluciones para llegar a más clientes a través de diferentes herramientas tecnológicas.
- Para gestión eficiente de clientes: segmentación de clientes, análisis de información, reducción de tiempos de atención.
- Para la optimización de procesos: desarrollo de plataformas tecnológicas para facilitar la digitalización de trámites, gestión del talento humano, gestión de inventarios, entre muchos otros.
- Para la gestión de información: análisis de información de clientes, inmuebles, georreferenciación, cifras, comportamiento del cliente.

## 2. SOLUCIONES A OFERTAR

Desarrollo Web y de App Móviles, Arquitectura de Software, Implementación LMS, Analítica de Datos, Computación en la Nube e Infraestructura y soporte TI.

## DATOS DE CONTACTO

**Luisa Fernanda Guerrero**  
**Directora de Mercadeo, Ventas y Servicios**  
**Iguerrero@arcetec.net**

## 3. VENTAS EN EL ÚLTIMO AÑO

El monto de ventas para el año 2021 fue de \$276.594.567.

## 4. PRINCIPALES CLIENTES

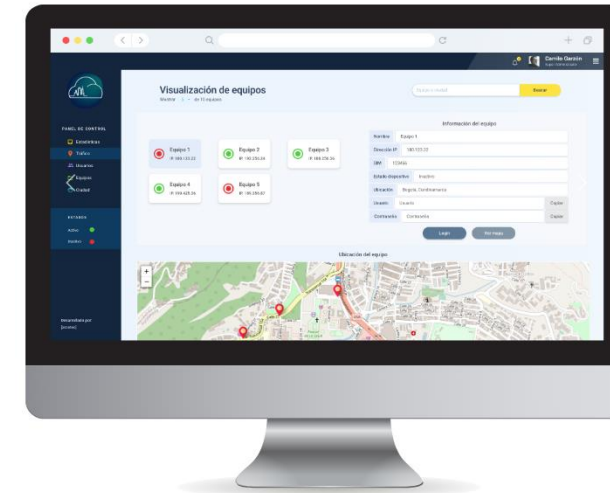
Organización Panamericana de la Salud, Colombia Turismo Sostenible, Fenaseo, Taurus Marketing, Nic Limpieza, entre otros.

## 5. BENEFICIOS / DESCUENTOS

Contamos con beneficios y descuentos para las empresas inmobiliarias participantes en el espacio (Alianzas CCB).

Los descuentos serán efectivos a partir del tipo de solución que se requiera.

## DESARROLLO A LA MEDIDA



**ARKDIA**

**NIT 901169786**



**WWW.ARKDIA.CO**

**Bogotá**

Somos una startup proptech-regtech que trabaja con la tecnología blockchain para optimizar la cadena de valor de la industria inmobiliaria y de la construcción, facilitando la gestión y control de documentos, firma inmutable y registro en blockchain, 100% digital End-to-end customer service solutions, para la gestión de los procesos documentales de arriendo, compra y venta, entre otros.

### 1. TIPO DE SOLUCIÓN

- Para gestión comercial: soluciones para llegar a más clientes a través de diferentes canales y a menor costo, herramientas para exhibición de inmuebles, etc.
- Para gestión eficiente de clientes: segmentación de clientes, análisis de información, reducción de tiempos de atención
- Para la optimización de procesos: herramientas contables, contratación, digitalización de trámites, gestión del talento humano, gestión de inventarios
- Para la gestión de información: análisis de información de clientes, inmuebles, georreferenciación, cifras, comportamiento del cliente

### 2. SOLUCIONES A OFERTAR

Plataforma para la gestión de contratos y documentos 100% digital de punta a punta con firma inmutable, validación de identidad y custodia en blockchain.

### DATOS DE CONTACTO

**Jean Rene Perlaza Torres**  
**CEO**  
**Jean@arkdia.co**

### 3. VENTAS EN EL ÚLTIMO AÑO

\$ 157.000.000

### 4. PRINCIPALES CLIENTES

AR inmobiliaria  
Century 21 Evolution  
Grupo Macana  
Grupo Solin  
ISA Inmobiliaria  
Nuwwe ERP

### 5. BENEFICIOS / DESCUENTOS

10% de descuento en el plan anual basic o premium  
Descuentos con aliados para servicios

Crea, comparte, firma, y protege tus documentos con arKdia

La mejor solución para Tú Negocio está aquí

arkdia

arkdia arKdia

SUSCRIBIRSE

[https://youtube.com/shorts/sHP\\_8dXMYE?feature=share](https://youtube.com/shorts/sHP_8dXMYE?feature=share)



**B4BCOMPANY**

**WWW.B4BCOMPANY.COM**

**NIT 9011166078**

**Bogotá**

Creamos asistentes virtuales integrados a sistemas internos para transformar y generar mayor valor en las operaciones de las empresas. Además tenemos aplicaciones de big data para mejorar la toma de decisiones.

## 1. TIPO DE SOLUCIÓN

- Para gestión comercial: soluciones para llegar a más clientes a través de diferentes canales y a menor costo, herramientas para exhibición de inmuebles, etc.
- Para gestión eficiente de clientes: segmentación de clientes, análisis de información, reducción de tiempos de atención
- Para la gestión de información: análisis de información de clientes, inmuebles, georreferenciación, cifras, comportamiento del cliente

## 2. SOLUCIONES A OFERTAR

1. Chatbot en whatsapp, web y redes sociales
2. Desarrollo de dashboards gerenciales en QlikSense
3. Gestión de marketing digital

## DATOS DE CONTACTO

**Jorge Esteban Cisneros Palacios**  
**Director Colombia**  
**ecisneros@b4bcompany.com**

## 3. VENTAS EN EL ÚLTIMO AÑO

250 millones de pesos

## 4. PRINCIPALES CLIENTES

- Constructora Colpatría
- Constructora Ingeurbe
- Constructora Viviendas y Valores
- Gestiones Inmobiliarias
- Grupo Arenas
- Fincaraiz

## 5 BENEFICIOS / DESCUENTOS

10% de descuento en fee de implementación y 5% de descuento en fee recurrentes.

The screenshot shows the B4B Company website. The header includes the B4B logo and navigation links: Inicio, Whatsapp API, Productos, Contacto, and Nosotros. The main content area features the heading "Chatbots para tu negocio" and a sub-heading "Más que simples chatbots, una transformación digital de tu negocio. Vende más, mejora tu soporte y automatiza tus procesos internos." Below this is a mobile phone displaying a chatbot interface with a message: "Hola Jorge, soy B4B, es un gusto saludarte. Estoy aquí para que puedas la experiencia de interactuar con un chatbot y decidas tener uno para ti." There are buttons for "Quiero un bot" and "Quieres un bot? Solo escríbeme!". A "Contacto" button is also visible in the top right corner.

<https://www.youtube.com/shorts/6IM63eEBjK4>



WWW.ELYSSA.APP



Mejora los procesos de alquiler de tus inmuebles

Registra el inventario del estado físico de propiedades en arriendo de manera digital. Además, realiza la captación, entrega, anota las reparaciones y desocupación del inmueble, todo en un solo lugar. Descubre nuestra solución para inventarios inmobiliarios digitales.

## 1. TIPO DE SOLUCIÓN

- Para gestión comercial: soluciones para llegar a más clientes a través de diferentes canales y a menor costo, herramientas para exhibición de inmuebles, etc.
- Para gestión eficiente de clientes: segmentación de clientes, análisis de información, reducción de tiempos de atención
- Para la optimización de procesos: herramientas contables, contratación, digitalización de trámites, gestión del talento humano, gestión de inventarios
- Para la gestión de información: análisis de información de clientes, inmuebles, georreferenciación, cifras, comportamiento del cliente

## 2. SOLUCIONES A OFERTAR

Describe las soluciones que desea ofertar en el Demo Tech para inmobiliarias

## DATOS DE CONTACTO

**Diego Parra**

**Gerente general**

**diego@elyssa.app**

## 3. VENTAS EN EL ÚLTIMO AÑO

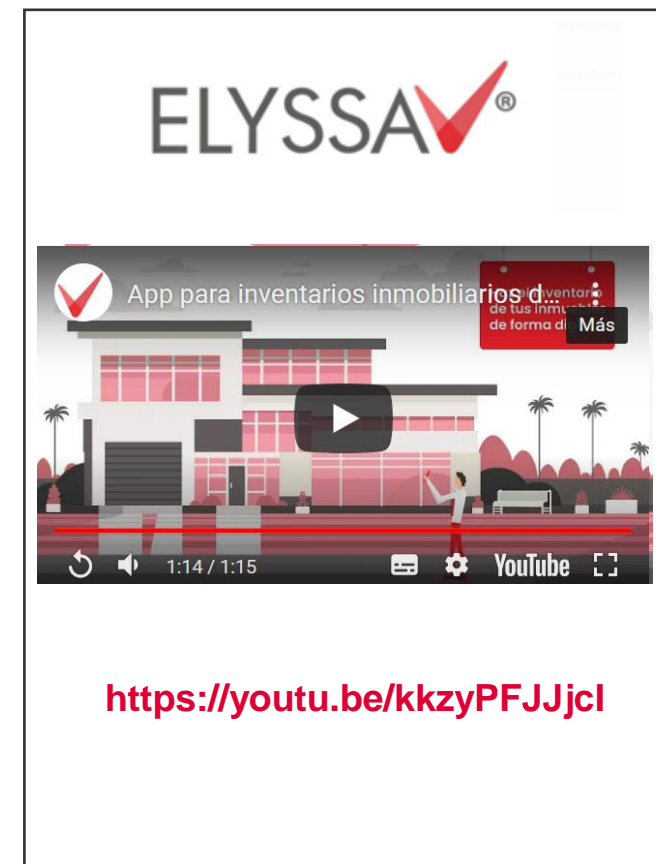
\$97.200.000

## 4. PRINCIPALES CLIENTES

MAXIBIENES S.A.S.  
CENTURY 21  
PADS  
CONINSA  
SALES INMOBILIARIO  
APTUNO

## 5. BENEFICIOS / DESCUENTOS

Creas inventarios profesionales para asegurar tu negocio  
Ahorras tiempo al momento de desocupar un inmueble o de cambiar de inquilino  
Organiza tu compañía de manera más fácil  
100% digitales  
Firma electrónica)  
Históricos de inventarios  
Una vez el inmueble sea desocupado quedara disponible para usar nuevamente,  
Franquicias de Century 21 obtienen el 50% en todos los planes



# FINCO



**FINCO**

**WWW.FINCO.CO**

**NIT 901361172**

**Bogotá**

Finco te entrega el valor de venta, metro cuadrado y arriendo de tu inmueble, junto con los argumentos que lo justifican. ¡Estima el precio de tu inmueble en Línea, Rápido y Fácil!

## 1. TIPO DE SOLUCIÓN

- Para la gestión de información: análisis de información de clientes, inmuebles, georreferenciación, cifras, comportamiento del cliente.
- Asesora a tus clientes con toda la información que necesitan de su inmueble y el entorno.

## 2. SOLUCIONES A OFERTAR

- Agregamos +60 fuentes de información inmobiliaria por ciudad en tiempo real donde la limpiamos, procesamos y le damos sentido a los datos en cuestión de segundos con Machine Learning.
- Hacemos por ti el Análisis Comparativo Del Mercado (ACM) para asesorar a tus clientes sobre el precio de su propiedad.
- Te entregamos toda la información relevante de datos geográficos, datos demográficos, estadísticas del sector y comportamiento del mercado.

## DATOS DE CONTACTO

**Salomón Muriel**  
**CEO y Cofundador**  
**growth@finco.co**

## 3. VENTAS EN EL ÚLTIMO AÑO

\$97.000.000

## 4. PRINCIPALES CLIENTES

PADS  
KELLER WILLIAMS  
FONSECA GERLEIN INMOBILIARIA  
AFYDI  
EXP COLOMBIA

## 5. BENEFICIOS / DESCUENTOS

- Descuento exclusivo del 20% en nuestros planes empresariales para empresas inmobiliarias utilizando el código de descuento "CCB-FINCO"



<https://www.youtube.com/watch?v=9irt0MJb9Gc&list=PLyPmplqemFNKn6O-LIkVbzVMNtKqFoDSV>





## HUBSPOT

<https://www.hubspot.es/>

## NIT\*(PARA VERIFICACION CCB)

Bogotá

La plataforma CRM perfecta para todas las empresas

La plataforma CRM de HubSpot incluye todas las herramientas e integraciones que necesitas para marketing, ventas, gestión de contenido, servicio de atención y operaciones. Cada producto es potente por sí solo; en combinación, son inigualables.

### 1. TIPO DE SOLUCIÓN

- Para gestión comercial: soluciones para llegar a más clientes a través de diferentes canales y a menor costo, herramientas para exhibición de inmuebles, etc.
- Para gestión eficiente de clientes: segmentación de clientes, análisis de información, reducción de tiempos de atención
- Para la gestión de información: análisis de información de clientes, inmuebles, georreferenciación, cifras, comportamiento del cliente

### 2. SOLUCIONES A OFERTAR

1. CRM para Gestión de clientes
2. Marketing hub
3. Service hub
4. CMS hub (Gestión de contenidos)

### DATOS DE CONTACTO

Rafael Obando

[robando@hubspot.com](mailto:robando@hubspot.com)

### 3. VENTAS EN EL ÚLTIMO AÑO

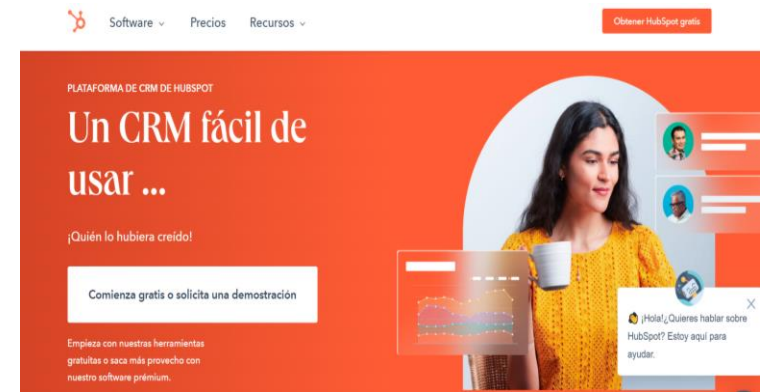
\$ 50,987,876,000

### 4. PRINCIPALES CLIENTES

Shopify  
Docplanner  
World Vision  
Unicef  
Take Blip  
The Power MBA  
Famisanar  
Randstad

### 5. BENEFICIOS / DESCUENTOS

- Implementación de CRM gratuito para cualquier sector económico.
- Aprende y crece de la mano de un reconocido equipo de asistencia técnica y con el apoyo de una creciente comunidad







**IMAGINEX**

**901151866-7**

**WWW.IMAGINE-X.CO**

**Bogotá**

Visualización de producto en Realidad Virtual y Aumentada.

## 1. TIPO DE SOLUCIÓN

- Para gestión comercial: soluciones para llegar a más clientes a través de diferentes canales y a menor costo, herramientas para exhibición de inmuebles, etc.
- Para gestión eficiente de clientes: segmentación de clientes, análisis de información, reducción de tiempos de atención.
- Para la gestión de información: análisis de información de clientes, inmuebles, georreferenciación, cifras, comportamiento del cliente.

## 2. SOLUCIONES A OFERTAR

- Visualización de Inmuebles de vivienda y comerciales en Realidad Virtual.
- Visualización de Producto en Realidad Aumentada.

## DATOS DE CONTACTO

**Julián David Ramírez Sáenz**  
**Director de Diseño**  
**julian.saenz@imagine-x.co**

## 3. VENTAS EN EL ÚLTIMO AÑO

\$ 284.168.294 COP

## 4. PRINCIPALES CLIENTES

- Ardisia
- Kalida
- Antares de Chía
- Ingeurbe
- Cerámicas Alfa

## 5. BENEFICIOS / DESCUENTOS

A todos los Aliados inmobiliarios de la Cámara de comercio se les otorgará un demo de alguno de sus proyectos con el fin de probar la tecnología totalmente gratis.





**INGENIEROS DE MARKETING SAS**

**NIT 901084589**

**INGENIEROS DE MARKETING SAS**

**Bogotá**



Somos una plataforma de conocimiento especializado en marketing, innovación y transformación omnicanal (físico, telefónico, digital, Metaverso), que ayuda a las empresas a saltar y avanzar en la superación de sus retos comerciales.

## 1. TIPO DE SOLUCIÓN

- Para gestión comercial: soluciones para llegar a más clientes a través de diferentes canales y a menor costo, herramientas para exhibición de inmuebles, etc.
- Para gestión eficiente de clientes: segmentación de clientes, análisis de información, reducción de tiempos de atención
- Para la optimización de procesos: herramientas contables, contratación, digitalización de trámites, gestión del talento humano, gestión de inventarios
- Para la gestión de información: análisis de información de clientes, inmuebles, georreferenciación, cifras, comportamiento del cliente

## 2. SOLUCIONES A OFERTAR

1. Metodología de Leads: TRIFASICA
2. Embudos de VOZ automatizados: EVA
3. Social CRM para gestión proactiva y automatizada de LEADS

## DATOS DE CONTACTO

**Julian Castiblanco**  
**CEO Ingenieros de Marketing**  
**ceo@imk.global**

## 3. VENTAS EN EL ÚLTIMO AÑO

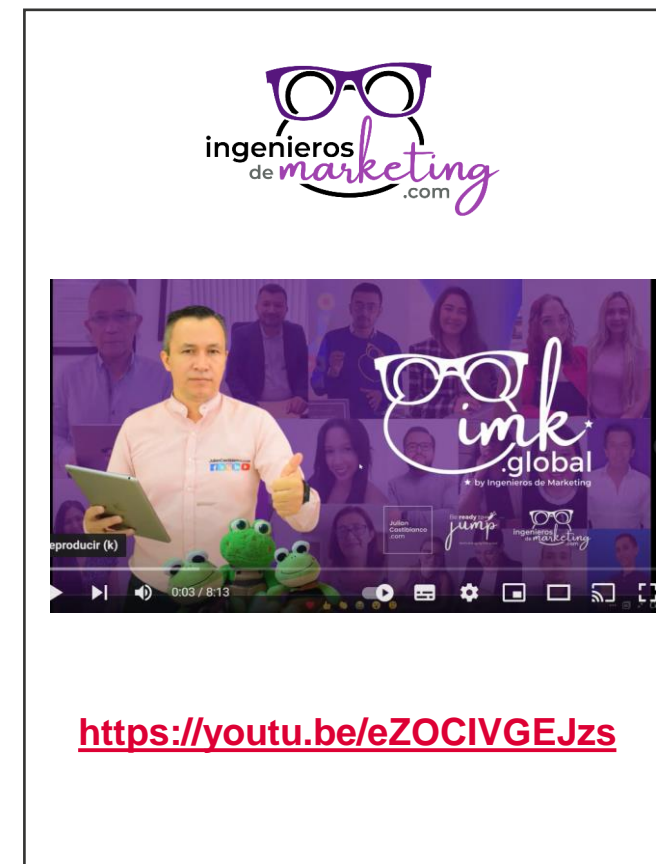
- 2021 \$457 MN

## 4. PRINCIPALES CLIENTES

- Cámara de Comercio Cartagena, Barranquilla, Bogotá.
- Clusters de Mantenimiento, Industriales y Marítimo
- Fábricas de Productividad MINCIT

## 5. BENEFICIOS / DESCUENTOS

- No existen los descuentos
- Entregamos beneficios a cambio de ello como horas de capacitación en nuestros programas de formación.
- Adicionalmente extendemos nuestro acompañamiento horas adicionales para garantizar resultados.





**KOGGI TECHNOLOGIES S.A.S**

**NIT 901396050**

<https://KOGGI.CO/>

 **Bogotá**

Somos una plataforma digital que conecta al ecosistema hipotecario en un solo punto de contacto, fácil de usar para buscar, comparar, analizar, administrar y rastrear todo el proceso de solicitud de crédito de vivienda.

### 1. TIPO DE SOLUCIÓN

- Para gestión comercial: soluciones para llegar a más clientes a través de un canal digital a menor costo.
- Para gestión eficiente de clientes: segmentación de clientes, análisis de información, reducción de tiempos y costos de operación.
- Para la optimización de procesos: digitalización de trámites, gestión de múltiples compradores, analítica de procesos, comunicación con los compradores
- Para la gestión de información: análisis de información de clientes, inmuebles, cifras, comportamiento del cliente (crédito, desembolso)

### 2. SOLUCIONES A OFERTAR

Plataforma Digital con inteligencia artificial para el mercado inmobiliario que busca facilitar y mejorar la experiencia de solicitud de crédito de vivienda conectando al ecosistema Inmobiliaria, comprador y entidades financieras.

### DATOS DE CONTACTO

**Adiela Cueto Gaviria**  
**Directora Comercial**  
[adiela@koggi.co](mailto:adiela@koggi.co)

### 3. VENTAS EN EL ÚLTIMO AÑO

Monto de ventas en el 2022  
2021 Capital colocación acciones \$1.350 MM

### 4. PRINCIPALES CLIENTES

Financiero: Banco Bogotá, BCSC, BANCO ITAÚ, Banco Occidente, BBVA, FNA, Credifamilia  
Inmobiliario: Constructora Bolivar, AR Construcciones, BuenVivir, RV Inmobiliaria,

### 5. BENEFICIOS / DESCUENTOS

La administración de la plataforma no tiene costo por la gestión del crédito hipotecario para la inmobiliaria.



[https://www.instagram.com/koggi\\_co/?hl=es-la](https://www.instagram.com/koggi_co/?hl=es-la)

<https://www.linkedin.com/companiy/koggi/?viewAsMember=true>



**ERP INMOBILIARIO**

**GEXNOVA SAS**

[www.nuwwe.com](http://www.nuwwe.com)

**NIT. 900.083.287-7**

**Bogotá D.C. - Bucaramanga**

Las inmobiliarias están a solo un paso de llevar sus procesos en el mejor ERP Inmobiliario del mercado; ágil, eficiente, 100% web y con los niveles de servicio más altos. Nuestros clientes nos respaldan. Nuwwe los espera.

### 1. TIPO DE SOLUCIÓN

- 100% Web
- Gestión y control de procesos tipo BPM
- Analítica de datos
- Tableros de control, con indicadores clave del negocio
- Archivo digital integrado
- Integración y envío masivo de correos
- Cartera detallada
- Sin costos por integración e implementación de Facturación electrónica o Pagos en línea (PSE).
- El cobro por factura electrónica es de 60 pesos c/u.
- El costo de transacción por el portal de pagos está entre 790 y 500 (depende del número de transacciones)
- En la factura se incluye el código de barras y en el correo el botón de pagos (PSE).

### 2. SOLUCIONES A OFERTAR

ERP Inmobiliario 100% web.  
Administración, gestión y control de inmuebles desde cualquier lugar del mundo.

### DATOS DE CONTACTO

**Yeomar Ríos - Natalia Martín**  
**Gerente General - Líder Comercial**  
[líder.comercial@nuwwe.com](mailto:líder.comercial@nuwwe.com)

### 3. VENTAS EN EL ÚLTIMO AÑO

400 M

### 4. PRINCIPALES CLIENTES

Luque Medina & Cia S.A.  
Inmobiliaria Esteban Rios S.A.S.  
Inmobiliaria Rentabien S.A.S.  
Alianza Inmobiliaria DC S.A.S.  
Inmobiliaria Ospina & Cia Ltda

### 5. BENEFICIOS / DESCUENTOS

10% de descuento hasta el 30 de Junio del 2022.



**PLANOK LATAM**

**NIT: 901322110**



**WWW.PLANOK.COM**

**Bogotá**

Somos una empresa tecnológica líder en la industria inmobiliaria y de la construcción con fuerte presencia a nivel LATAM. Fundada en el año 2000, hemos sido pioneros en la transformación digital del rubro. Nos adaptamos al negocio de cada cliente con planes flexibles para todo tipo de empresa.

### 1. TIPO DE SOLUCIÓN

Plataforma para la gestión y administración de unidades inmobiliarias en arriendo:

- **Gestión comercial:** digitalización de documentos de clientes y negocios, procesos de cotización, evaluaciones de clientes, creación de contratos en 3 pasos
- **Gestión eficiente de clientes:** envío fácil de publicaciones a la comunidad, automatización de avisos por correo, segmentación, análisis de información, app de arrendatario (próximo lanzamiento)
- **Optimización de procesos:** automatización del recaudo, la cobranza y control del registro de los estados de pago de arrendamiento, digitalización de trámites, gestión los inventarios de entrega y recepción de los inmuebles con nuestra aplicación "Check estate"

### 2. SOLUCIONES A OFERTAR

Con Pop Estate Renta Inmobiliaria podrás configura los parámetros de tu política comercial de acuerdo a tu negocio. Disfruta de una plataforma 100% en línea que te permitirá tener el control de tu negocio inmobiliario desde cualquier lugar. Podrás crear cotizaciones, reservas y firmar contratos en línea desde cualquier dispositivo.

### DATOS DE CONTACTO

**María Juliana Hernández**  
**Directora Comercial**  
**jhernandez@planok.com**

### 3. VENTAS EN EL ÚLTIMO AÑO

\$ 14,100,000,000 millones de pesos

### 4. PRINCIPALES CLIENTES

- Actual Inmobiliaria
- Urbansa
- Parque Arauco
- Grupo Patio
- Gran mundo desarrollos inmobiliarios

### 4. BENEFICIOS / DESCUENTOS

- 50% de descuento en la implementación
- Dos primeros meses de uso del sistema gratis



<https://www.youtube.com/watch?v=rqY3obnjZl0>





**TRAMITI S.A.S.**

**WWW.TRAMITI.CO**

**NIT 901483657**

**Bogotá D.C.**

Tramiti es un ecosistema de transformación que ofrece nuevas soluciones digitales centradas en las necesidades de seguridad de las empresas y ciudadanos que participan en los sectores constructor e inmobiliario.

### 1. TIPO DE SOLUCIÓN

- Para la optimización de procesos: Digitalización de trámites.
- Para la gestión de información: análisis de información de inmuebles, georreferenciación, comportamiento del cliente.

### 2. SOLUCIONES A OFERTAR

1. CTL y estudios pre-jurídicos automatizados.
2. Notaría Digital

### DATOS DE CONTACTO

**Laura Marcela Vanegas Espinosa**  
**Key Account Manager**  
**[laura.vanegas@tramiti.co](mailto:laura.vanegas@tramiti.co)**

### 3. VENTAS EN EL ÚLTIMO AÑO

\$ 226.515.522

### 4. PRINCIPALES CLIENTES

Pertenecemos a Colombia Proptech

### 4. BENEFICIOS / DESCUENTOS

Plan pionero. Descuento en el 100% de la suscripción por 2 meses para inmobiliarias, constructoras y bancos (Suscripción: \$5.000.000 por mes).



**<https://youtu.be/dg1H-0xEBVA>**

# UMBRA 3D.STUDIO

**UMBRA 3D STUDIO**

<https://umbra3d.studio>

**NIT 900692657**

 **Bogotá. D.C**

En Umbra 3D Studio ofrecemos herramientas digitales que le facilita a las constructoras su proceso de comercialización, esto gracias a la calidad hiperrealista que permite resaltar las características de sus proyectos y mejorar la interacción con sus clientes

## 1. TIPO DE SOLUCIÓN

- Para gestión comercial: soluciones para llegar a más clientes a través de diferentes canales y a menor costo, herramientas para exhibición de inmuebles, etc.
- Para gestión eficiente de clientes: segmentación de clientes, análisis de información, reducción de tiempos de atención
- Para la gestión de información: análisis de información de clientes, inmuebles, georreferenciación, cifras, comportamiento del cliente

## 2. SOLUCIONES A OFERTAR

Herramientas Cloud para la comercialización de proyectos inmobiliarios:

- Maquetas Web
- Recorridos 360
- Decosimulador
- Visualización 3D

## DATOS DE CONTACTO

**Andrés Sierra**  
**Gerente Comercial**  
[asierra@umbra3d.studio](mailto:asierra@umbra3d.studio)

## 3. VENTAS EN EL ÚLTIMO AÑO

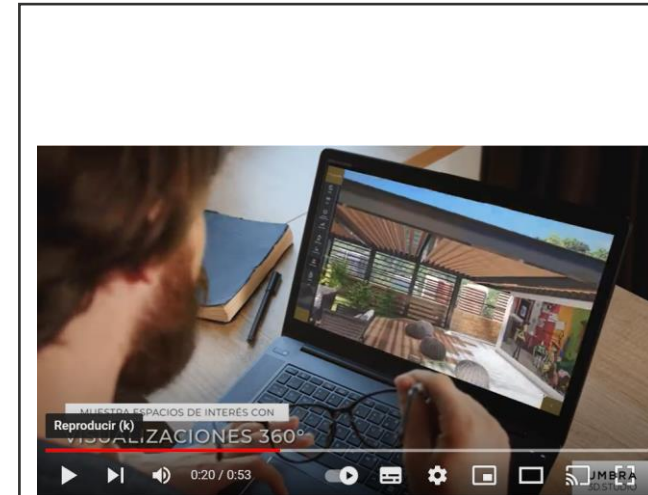
Las ventas en el 2021 fueron de: \$1.328.130.000

## 4. PRINCIPALES CLIENTES

- Prodesa
- Londoño Gómez
- Coninsa Ramon H
- Colpatria
- Amarilo

## 5. BENEFICIOS / DESCUENTOS

Descuento en paquetes de productos hasta del 8%



<https://www.youtube.com/watch?v=JUJI6v0Scas>





**WASI**

[wasi.co](http://wasi.co)

**NIT 901037816**

 **Armenia**

Plataforma inmobiliaria con las herramientas digitales para el profesionales inmobiliario, permitiéndole aprovechar mejor las oportunidades de negocio, ahorrar tiempo, esfuerzos en su actividad comercial y colaborar con otras inmobiliarias.

### 1. TIPO DE SOLUCIÓN

- Gestión de clientes: Realiza un seguimiento de tus correos, llamadas, visitas y reuniones con tu CRM Inmobiliario y aumenta la eficiencia de tus procesos.
- Página Web Inmobiliaria: Desbloquea un sitio web optimizado para ayudarte a vender o alquilar propiedades de manera sencilla e integrada con tu software.
- Gestión Inmobiliaria: Comienza a utilizar un sistema fácil y sencillo para mantener el control de tu inventario, publica con un solo clic en portales, whatsapp, correo electrónico y redes sociales.
- Marketing Inmobiliario: Impulsa tu estrategia inmobiliaria con las herramientas, ventajas y recursos que Wasi pone a tu disposición.
- Red Inmobiliaria: Crea y estructura tu perfil de agente en bienes raíces y crea sinergias con otros profesionales.

### 2. SOLUCIONES A OFERTAR

Sistema de reputación Inmobiliaria Wasi, CRM Inmobiliario, Análisis comparativos de mercado, página web inmobiliarias y APPS

### DATOS DE CONTACTO

**Nombre: Fernando Parra**

**Cargo: Director comercial**

**Email: [fernando@wasi.co](mailto:fernando@wasi.co)**

### 3. VENTAS EN EL ÚLTIMO AÑO

\$3.000.000.000 de pesos

### 4. PRINCIPALES CLIENTES

3200 inmobiliarias y más de 33.000 agentes de 20 países de habla hispana, principalmente Colombia y México

### 5. BENEFICIOS / DESCUENTOS

Inversión período semestral: 10% y 1 mes adicional al semestre

Inversión período anual: 2% de descuento y dos meses adicionales al año



<https://youtu.be/FkU5Ykzn0Xc>



Cámara  
de Comercio  
de Bogotá

[WWW.CCB.ORG.CO/INMOBILIARIAS](http://WWW.CCB.ORG.CO/INMOBILIARIAS)

[CCB.ORG.CO](http://CCB.ORG.CO)

